PROGRAMA ignicia

PROGRAMA FORMATIVO CON ACREDITACIÓN RTTP
PARA PERSOAL DE XESTIÓN DE TRANSFERENCIA

Curso online:

IP E ESTRATEXIA DE MERCADO

Do 14 ao 18 de novembro de 2022

Organiza

Axencia Galega de Innovación da Xunta de Galicia
en colaboración coa Fundación Barrié

Contido

* O curso será impartido integramente en inglés

- Diferentes tipos de dereitos de propiedade intelectual
- Beneficios no ámbito da IP
- Ferramentas e métodos para crear escenarios IP
- Liberdade de operacións: métodos para avaliala e enfoques para obtela
- Investigación de mercado
- Validación, acordos e asociacións
- Crear e desenvolver estratexias de mercado de éxito

Axenda

- **Día 1:** O panorama da IP
- **Día 2:** Liberdade de operacións
- **Día 3:** Aseguramento da FTO e análise de mercado secundario
- **Día 4:** Formulación e desenvolvemento da estratexia (1)
- **Día 5:** Formulación e desenvolvemento da estratexia (2)

XUNTA DE GALICIA Xacobeo 21·22 Fundación Barrié

Horario

→ De 11:00 a 14:00 h

Número de prazas

→ 30

Acreditación e certificación

→ Este curso está acreditado por *Alliance of Technology Transfer Professionals* (ATTP) e proporciona 15 puntos para a obtención da acreditación *Registered Technology Transfer Professional* (RTTP)

Contacto

→ 981 957 012
→ programacion.centros.gain@xunta.gal

Inscrición

→ Ata o día 10 de novembro ás 13.00 h a través do formulario dispoñible na web do programa

Biografías das persoas formadoras

Dr Nathan Pike

Director de Formación e Ensino Superior

Nathan é consultor de estratexia con preto de 20 anos de experiencia que, durante a última década, adaptou a súa especialidade inicial na estratexia de educación superior para incluír o foco no intercambio e comercialización de coñecemento a nivel internacional. É científico biolóxico formándose con experiencia diversa en investigación, docencia e administración en educación superior. Antes de unirse a Oxentia, desempeñou o papel de *Discipline Lead for Biological Sciences* coa Higher Education Academy, realizando traballos de consultoría, formación e asesoramento con grandes e diversas comunidades de educación superior de todas as disciplinas dentro das áreas de Ciencia, Tecnoloxía, Enxeñaría e Matemáticas. Anteriormente traballou varios anos en capacidades de liderado nos niveis académico e de grao no Departamento de Zooloxía da Universidade de Oxford. As funcións de investigación anteriores incluían publicacións relevantes na École Normale Supérieure (París) e na Sorbonne Université Pierre et Marie Curie.

Está moi interesado na educación superior en contextos internacionais e ten particular interese en ofrecer formación e desenvolvemento eficaces para apoiar ás institucións a fomentar a innovación e o emprendemento, ao mesmo tempo que optimizan o intercambio de coñecemento e os procesos de comercialización. Nathan ten un título de ensino reglado (PGDip Learning and Teaching in Higher Education) pola Universidade de Oxford, doutorado pola Universidade de Cambridge e posgrao e licenciatura pola Universidade de Sydney. É membro principal da Higher Education Academy, membro da Royal Society of Biology e profesional rexistrado en transferencia de tecnoloxía.

Dr Masashi Matsunaga

Consultor Senior

Masashi ten unha formación en ciencias biomédicas e da vida e está especializado en desenvolvemento de negocios internacionais e construción de redes estratéxicas Masashi uniuse a Oxentia como consultor sénior en novembro de 2019. Apoia a industria, axencias gobernamentais e clientes universitarios cos seus programas de comercialización de tecnoloxía en fase inicial. Masashi axuda aos

clientes coa estratexia de desenvolvemento e innovación empresarial; exploración tecnolóxica; avaliación de oportunidades comerciais; valoración e análise de mercado. Traballou con clientes en biomedicina e ciencias da vida, química, software e sectores da educación superior.

Masashi ten máis de 20 anos de experiencia en desenvolvemento de negocios, mercadotecnia de produtos e xestión de operacións comerciais, traballou para empresas globais, incluíndo Hitachi Chemical e Thermo Fisher Scientific, antes de cofundar Biospire Japan, unha consultora internacional especializada na xestión de tecnoloxía en estadios iniciais.

Masashi é unha figura activa no ecosistema xaponés de innovación; é asesor de MEDISO, a Oficina de Apoio á Innovación Médica, un programa financiado polo goberno xaponés que apoia a novas empresas médicas; e traballa en estreita colaboración con Link-J, Life Sciences Innovation Network Xapón. Masashi é un apaixonado por promover a colaboración entre empresas e investidores británicos e xaponeses, desbloqueando o potencial de comercialización da investigación punteira en ciencia e tecnoloxía.

Dr Janice Ng

Consultora

Janice ten experiencia diversa na comercialización de tecnoloxía, desenvolvemento de novos produtos, mercadotecnia, marca e desenvolvemento de negocios. Antes de unirse a Oxentia, Janice traballou como xerente de comercialización tecnolóxica en PlaTCOM Ventures, a plataforma nacional de comercialización tecnolóxica de Malaisia. En PlaTCOM, facilitou a comercialización de novas tecnoloxías de universidades e institutos de investigación e proporcionou apoios estratéxicos para PEMEs e start-ups en planificación empresarial, desenvolvemento de produtos, mercadotecnia e marca. Antes de PlaTCOM, Janice exerceu como directora de produto en biotecnoloxía en Horizon Discovery en Cambridge, Reino Unido. Traballou en proxectos de desenvolvemento e lanzamento, así como na estratexia e planificación de marketing para Europa, EE.UU. e Canadá, Asia e Australia.

Janice foi membro fundador de Global Biotech Revolution (GBR), unha empresa social que pretende crear unha rede global de bio-líderes actuais e futuros, que medren e apoien as ideas e os

coñecementos uns dos outros e pensen de xeito innovador no crecemento da bioeconomía global a través de proxectos colaborativos. Janice ten un Master en Epixenética do Cancro pola Universidade de Monash e un doutorado en Química e Enfermidade Neurodexenerativa pola Universidade de Cambridge. Fala inglés, mandarín, cantonés e malaio.

Dr Richard Johnson

Consultor

Richard ofrece asesoramento e soporte práctico en comercialización de tecnoloxía, avaliación de mercado e IP, xestión da comercialización, así como formación e orientación en avaliación e xestión de tecnoloxía. Ten axudado a universidades, corporacións e fundacións a comercializar tecnoloxía en fase inicial e ten avaliado e desenvolvido sistemas de xestión da innovación. Uniuse a Oxentia en marzo de 2018 e é licenciado en Microbioloxía e Viroloxía pola Universidade de Warwick e doutorado en Microbioloxía Ambiental pola Universidade de Essex. O seu doutoramento centrouse no proceso de biorremediación das augas residuais procedentes da minería de areas petrolíferas. Despois do seu doutoramento, traballou nun proxecto posdoutoral de seguimento de fondos como proba de concepto para patentar e comercializar a súa investigación de doutoramento e dirixiu unha avaliación da súa comercialización mentres traballaba máis tarde na industria.

Antes de unirse a Oxentia, Richard traballou para unha empresa de consultoría científica que prestaba servizos no ámbito internacional no sector do petróleo e gas. Como parte disto, traballou con grandes compañías de petróleo e gas, compañías independentes e nacionais de petróleo e empresas químicas especializadas en Estados Unidos, Brasil, Trinidad, Reino Unido, Dinamarca, Kuwait, Qatar, Arabia Saudita, Malaisia, Brunei e Australia. Xestionou un proxecto conxunto da industria para desenvolver un modelo de software para predicir o crecemento microbiano nos depósitos de petróleo. Isto foi xunto con proxectos operativos e desenvolvemento e comercialización de ensaios microbiolóxicos moleculares (usando qPCR e secuenciación de ADN de nova xeración) para detectar e cuantificar microorganismos, traballando con equipos de desenvolvemento internos e avaliando oportunidades de tecnoloxía externa.

Dr Sahand Zanjani Pour

Consultor

Sahand céntrase principalmente en traballar cos clientes corporativos de Oxentia, facendo especial fincapé nas contas do sector das ciencias da vida. Antes de unirse a Oxentia, Sahand traballou en investigación avanzada en biomecánica e participou no proxecto ICURe Innovation to Commercialization financiado por Innovate UK como líder empresarial. A través do programa, Sahand escribiu plans de negocio e estratexias de ruta ao mercado para produtos baseados na súa investigación. Sahand ten unha formación académica, xa que ocupou cargos de investigación na Universidade de Oxford, na Universidade de Sheffield e na Universidade de Exeter. Entre as súas áreas de especialidade inclúense o modelado computacional para biotecnoloxía e saúde. Aproveita esta riqueza de experiencia na formación que imparte.

Áreas de especialización:

- Comercialización de tecnoloxía
- Investigación de mercado
- Planificación empresarial
- Emprendemento
- Biomecánica
- Modelado computacional
- Imaxe médica e análise de imaxe médica